

坚守初心勇作为 铆足干劲拼经济

# 农行周口分行奏响助力我市经济高质量发展最强音

本报讯(记者徐如景 通讯员高翔 程飞帆)今年以来,农行周口分行深入贯彻中央及省市经济工作会议精神,坚持以服务地方经济发展为己任,积极践行服务“三农”和实体经济的经营宗旨,切实履行政治责任和社会使命,锚定“服务乡村振兴领军银行、服务实体经济主力银行、服务周口百姓口碑银行”定位不动摇,实现一季度“开门红”,奏响助力我市经济高质量发展最强音。截至一季度末,该行各项贷款余额271亿元,贷款投放总量和增量均居四大行首位。

久久为功服务实体经济。该行紧紧围绕市委、市政府工作,聚焦战略性新兴产业、先进制造业、重大项目建设等重点领域,靶向发力,助力实体经济稳健发展。全面对接“三个一批”重点项目,牢固树立“项目为王”理念,倾斜

信贷资源支持城镇化建设、交通枢纽建设等重点领域,为阳新高速、城区水系治理、南水北调项城供水管道工程等项目发放贷款5.9亿元。倾注金融“活水”浇灌战略性新兴产业和先进制造业,建立支持重点客户和重点项目名单,分类施策,差异化管理,优先政策支持,优先资源配置,及时投放信贷,制造业贷款余额11.9亿元,较年初增加4.8亿元,助力企业高质量发展。积极落实“保交楼”工作,成立工作专班,召开专题会议,确保“保交楼”金融服务“不打烊”,全力以赴保民生。目前,该行已发放第一批“保交楼”配套融资贷款9570万元,承接的第二批“保交楼”75个项目,正在有序进行中。

开足马力服务乡村振兴。该行牢记服务“三农”使命,围绕农高区建设、粮食安全、乡村产业发展、乡村振兴等

方面,全力做好信贷支持。积极对接周口国家农高区建设,制订综合服务方案,满足客户信贷需求,已为1900多名客户提供6亿元信贷支持。充分满足粮食产销领域农业产业化龙头企业及个体工商户信贷需求,为粮食安全提供足额信贷支持。重点做好乡村产业金融支持,对照“一县多品”生态图谱,“挂图作战”,用好上级行差异化精准授信政策,围绕渔网加工、蔬菜种植、牲畜养殖等产业,推出特色信贷产品。坚持精准到户和产业带动“双轮驱动”战略,加大已脱贫地区贷款支持力度,确保精准扶贫贷款持续稳定。截至一季度末,该行粮食安全领域贷款余额9.17亿元,净投放4.3亿元;乡村产业贷款余额22.6亿元,净投放8.2亿元;脱贫贷款较年初净增8.4亿元。

绵绵用力,提升服务质效。该行坚持把“稳经济、稳增长、促消费”摆在重要位置,满足新市民住房、消费、经营领域信贷需求,带动社会消费回暖,切实增强居民获得感、幸福感。加强新市民安居乐业支持保障,推出“农民安家贷”等特色产品,满足新市民购房需求,累计为600多户新市民提供信贷支持2.5亿元。全力支持居民个体经营发展,创新推出“助业快e贷”“房地e贷一经营”等信贷产品,满足个体工商户等融资需求。今年以来,该行支持1100余名商户贷款2.78亿元。大力发展家装分期、汽车分期等产品,促进大宗消费,开展美团满减优惠、9元观影、1元洗车等系列优惠促销活动,涵盖美食、出行、观影等民生领域,助力居民消费升级。②26

## 赓续保密精神血脉 筑牢发展安全防线

本报讯(记者徐如景 通讯员王卫华 石艳青)近日,农行周口分行坚持党对国家和保密工作的绝对领导,围绕“团结奋斗新征程、保守秘密靠大家”主题,推动保密宣传教育业务经营、走进机关基层、深入干部职工,牢固树立和践行总体国家安全观,促进保密管理提升,有效防范保密风险,筑牢保密防线。

落实保密主体责任,举办保密专题讲座。该行认真落实保密工作主体责任,组织召开保密委员会全体会议,安排部署保密工作任务,切实把思想和行动统一到党中央关于新时期保密工作形势任务的科学和战略部署上来,持续提升全行保密工作能力。组织开设保密大讲堂,围绕敏感业务办理、客户信息保护、数据和信息传输、办公终端使用管理等,向全行干部职工讲解金融保密制度要求、泄密危害等,让大家既知保密,更懂保密、会保密。

健全保密长效机制,强化管理抓好检查。该行经常性开展机关部室保密自查,对照上级下发的保密自查目录及自评标准开展自查自评

工作,及时采取措施整改发现的问题,补齐保密管理短板,最大限度发挥失泄密风险隐患。开展干部职工保密自查工作,既突出重点,抓好领导干部和涉密人员自查工作,又无盲区全覆盖,确保自查不漏一人,让“每个人都是一道保密防线”的责任意识内化于心、外化于行,以高水平的保密管理为业务经营高质量发展提供坚强保障。通过发放自查问卷、开展线上测验等多种方式,提升自查质量和效果。

深化保密宣传教育,营造保密安全氛围。该行围绕“4·15”全民国家安全教育日,开展保密形势和保密常识的普及宣传,在办公区、营业网点等公共区域播放保密公益广告《保密防线》、张贴保密专题海报、摆放宣传折页、LED屏滚动播放标语等方式,向干部职工、群众普及国家秘密、保密相关知识。结合工作实际,拍摄“人人话保密”微视频,在微信、微博等新媒体平台播放,讲述、宣传新时代保守党和国家秘密的重要意义、制度规范、方法措施,扩大宣传面和影响力,营造国家安全教育浓厚氛围。②26

农行周口分行

## 甘当助企纾困“店小二”

本报讯(记者徐如景 通讯员王超 张继平)近日,农行周口分行深入贯彻落实市银保监局工作要求,常态化开展“行长进万企”活动,与企业面对面沟通,一对一交流,以金融“活水”助力企业稳健发展,甘当助企纾困“店小二”,切实为企业办实事、解难题、谋发展。

“当前,我们的研发处于关键时期,需要大量的研发资金,这800万元的专项贷款到位后,解了我们的燃眉之急,大大加快了我们的研发成果的转化!”近年来,随着新产品的不断研发,研发资金成了制约企业发展的最大瓶颈,近日,农行周口分行向河南科技型企业河南护理佳实业有限公司发放“科技贷”800万元,该公司负责人发出由衷的感谢。了解到河南护理佳实业有限公司存在融资困难后,农行周口分行立即启动工作专班,由该行党委委员、副行长张晓春带队,深入企业走访调研,全面摸排企业经营情况和融资需求。通过多角度、多层次分析企业经营数据,结合“专精特新”

科创企业的支持政策,向客户推荐该行“科技贷”产品,并就产品利率、放款速度、优质服务等方面与同业产品相对比,成功获得客户认可。为使业务顺利落地,该行建立前后台工作联席会议机制,真实准确反馈各项经营数据,业务资料,取得各审批环节人员对授信企业和授信方案的认可,确保审批工作顺利进行,第一时间为企业投放贷款。该行在中小微企业最需要的时候伸出援助之手,切实解决企业流动性资金短缺问题,帮助企业渡过难关,赢得了企业极大认可和赞誉。

为进一步提升金融服务的针对性和精准性,农行周口分行全面摸底小微金融业务开展情况,运用大数据,整合行内行外、线上线下等数据信息,对小微客户立体画像,提升智慧营销能力。通过小微客户服务平台,搭配多款线上信贷产品,满足客户多元化、差别化融资需求,有效降低了企业融资“门槛”,切实解决了贷款难、担保难问题,提升了企业申贷满意度。②26

农行周口分行

## 视觉新闻



4月11日,农行西华支行党委书记王希深入驻场镇陈村帮扶,了解巩固拓展脱贫攻坚成果与乡村振兴有效衔接工作,通过与结对帮扶群众面对面沟通、贴心交流,为他们巩固脱贫成效想点子、谋出路,并慰问困难群众和驻村干部。

记者 徐如景 通讯员 高翔 冯振涛 摄



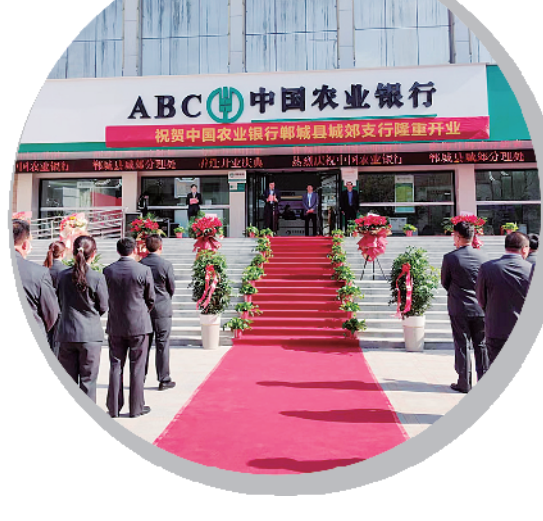
4月6日,农行太康支行召开合规管理暨警示教育大会,引导全行党员干部员工进一步提升合规意识,加强合规管理,牢固树立“我的合规我负责,别人的合规我有责”的合规理念。

记者 徐如景 通讯员 程飞帆 张继平 摄农行



农行周口分行始终坚持“以客户为中心”的服务理念,用心用情为群众排忧解难,积极当好群众身边的暖心银行。近日,一客户来到农行周口分行营业部要求兑换破损严重的纸币,看到破损严重的纸币得到兑换,客户十分高兴,连声向工作人员表示感谢。

记者 徐如景 通讯员 冯振涛 程飞帆 摄



4月10日,农行郸城城郊支行乔迁新址,此次乔迁开业进一步优化了客户服务体验,提升了网点效能,提高了网点服务水平,给市民提供更快捷、更专业、更全面的业务办理服务,为服务实体经济、服务百姓民生提供更好的金融支持。

记者 徐如景 通讯员 杨高杰 王超 摄

农行周口分行

## 打造“浓情暖域”品牌

本报讯(记者徐如景 通讯员程飞帆 冯振涛)近日,农行周口分行始终坚持“以人民为中心”的金融服务定位,秉承“客户至上、始终如一”的服务理念,以做靓服务环境、做精服务项目、做强服务品牌、做实服务活动、做细内部升级、做优服务机制为重点,打造“浓情暖域”网点服务品牌,优化客户服务体验,以丰富多元实用的服务

内容,让金融服务更有温度,持续增强客户满意度。

近日,农行沈丘支行赵德营分理处接待一位满面愁容的客户。经了解,该客户需每个月帮助母亲支取养老金,用以生活开支,近期却因密码锁定而无法取出。其母亲年近百岁行动不便,无法到网点办理业务,该客户急得团团转。农行沈丘支行赵德营分理处大堂经理了解

## 让金融服务更有温度

这一情况后,立刻安排客户经理赶往客户家中,上门为老人办理业务,客户及其家属对该行的暖心服务感激不尽。

以上只是农行周口分行打造“浓情暖域”的一个缩影。服务客群“广”,该行面向环卫工人、老年人等需要关爱的特殊群体提供暖心服务。服务范围“宽”,该行利用网点多、辐射范围广的优势,主动扩大服务半径,延伸服务触角,为

地处偏远、行动不便的客户及时开展上门服务。服务内容“多”,该行不仅向群众提供休息、饮水、充电等基础便民设施,还组织青年志愿者进社区开展志愿服务活动、进市场开展金融知识宣传服务等,推动金融服务下沉,服务质效持续提升,增强群众的风险识别能力和自我保护意识,提醒消费者“捂紧”自己钱袋子,避免上当受骗。②26

## 农行乐分易焕新上线

### 农行送您牛牛的祝福

#### 一、产品简介

乐分易是中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后可使用分期资金在指定类型的商户消费的分期付款产品。

日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

#### 二、产品特点

(一)乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高为30万元。  
(二)乐分易的分期期限最长不超过5年(60期)。具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信用卡客服电话

4006695599。

(三)该产品仅限于用于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

#### 三、申办条件

(一)申办客户须是农行白名单客户。  
(二)年龄在18周岁至60周岁之间,具备完全民事行为能力。  
(三)信用记录良好,相关风险评级、评分符合我行系统设置的准入要求。  
(四)有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力。  
(五)在境内有固定住所,或稳定工作单位,或稳定经营场所。  
(六)符合我行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

## 农行车主白金信用卡 优享版

优质金融:首年免年费,消费满8次免次年年费。自选账单日,还款更方便。

新客好礼:新客户核卡后次二个自然月内,银联渠道交易满6笔且每笔满18元,即可抢兑价值200元的加油/洗车礼包二选一。

礼品一:10次免费洗车礼包  
礼品二:50元加油金+5次免费洗车组合礼包

一元抢购:新客户激活卡片即可在收到达标短信后,1元抢购最高价值50元的笔笔返现红包礼券,同时享有各种绑卡、商圈消费及出行、加油优惠。

加油优惠:每月6积分抢兑加油优惠券,享指定中石油、中石化加油站农行掌银/云闪付支付单笔满200元优惠20元。

ETC返现:每月6积分抢兑ETC通行优惠券,享ETC通行扣

款笔笔返现优惠,每月累计最高返25元。

首绑优惠:支付宝/微信支付/京东支付绑卡消费享好礼。

积分抵现:微信消费积分,信用卡积分在美团外卖APP、积分商城可抵现金。

天天返现:报名浓情相伴活动后,线上消费单笔满18元,享随机金额返现,每天一次。

机场服务:全国指定机场1元机场停车,优惠价享协办值机、机场快速安检通道、机场休息室服务。

\* 上述活动详情及细则详见农行官网。

\* 酒店、机场礼遇详情及使用办法可在微信公众号“中国银联95516”查询。



扫码申请

## 政采e贷

### 轻松e贷 点亮未来



- 业务门槛低 服务广大政府采购供应商,最高可贷500万
- 办理手续简 以在河南省政府采购网备案合同为融资依据,手续便捷
- 资金到账快 授信审批快,资金到账快,让小微企业不再“等贷”
- 融资成本低 采用固定利率,年利率3.85%



普惠金融  
www.abchina.com

咨询电话:0394-8251671  
15238770256

中国农业银行  
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

特邀统筹:李正玉 特邀编辑:张晓春  
统筹:高翔 徐如景 责任编辑:冯振涛 吴建明  
特刊热线:6196698 15936909988  
邮箱:zkbyjrzx@126.com